

NOVÁ SMĚRNICE O PŘEVODNÍCH CENÁCH

NA STRANĚ 2

LIMIT ÚROKU Z PRODLENÍ, O KTERÉM NIKDO NEVĚDĚL

NA STRANĚ 4

ZPĚTNÝ LEASING NENÍ DODÁNÍM ZBOŽÍ, GFŘ ODSOUHLASILO ZMĚNU SPRÁVNÍ PRAXE

NA STRANĚ 4

ÚVODNÍK



Vážení čtenáři,
žijeme v době turbulentních změn, kdy se nic nedá jednoznačně předvídat. Zkušení finanční analytici za největší nebezpečí takové doby považují pokušení popírat realitu.

Na počátku května vydala Česká národní banka [prognózu](#), dle které by měla meziroční cenová inflace pro rok 2022 dosáhnout hodnoty 13,1 % a překročit tak dosud nejvyšší hodnotu 13 %, které bylo dosaženo v roce 1998.

ČNB na tuto situaci reagovala dalším zpřísněním měnové politiky, které se promítlo do zvýšení základní reposazby na 5,75 %. Jedná se o úrok plynoucí komerčním bankám za jejich volné peníze poskytnuté ČNB výměnou za cenné papíry, které se ČNB zaváže po uplynutí stanovené doby koupit zpět. Tímto způsobem ČNB snižuje množství peněz v oběhu.

V běžném životě nás všech se navýšení reposazby promítne zejména zdražením

hypoték, jejichž počet v době pandemie rekordně vzrostl.

Jakým způsobem se lze dopadům inflace bránit? Je za této situace stále výhodnější pořídit automobil na úvěr, nebo je lépe uvažovat o pořízení auta na leasing? To jsou otázky, které si mnozí z nás v této době kladou.

Jednu z výhod leasingu je, že riziko inflace nese zpravidla leasingová společnost. Zpětný leasing je pak jednou z možností, jak získat chybějící volné peněžní prostředky. Co je to zpětný leasing a jak se změnil pohled státní správy na tuto transakci z hlediska DPH se dočtete v článku kolegy Petra Vondraše.

Vít Křivánek se ve svém článku věnuje problematice úroku z prodlení v případě dodatečného doměření daně správcem daně.

Kamil Vaniš ve svém článku upozorňuje na riziko platební neschopnosti, které může s ohledem na aktuální vývoj cen a inflace narušit plnění závazků a přenést tak problém finanční solventnosti i na dodavatele. Připojuje praktická doporučení, jak se na situaci připravit

OBSAH

- ▶ Nová směrnice o převodních cenách
- ▶ Jste připraveni zvládat rizika spojená s růstem platební neschopnosti vašich zákazníků?
- ▶ Limit úroku z prodlení, o kterém nikdo nevěděl
- ▶ Zpětný leasing není dodáním zboží, GFŘ odsouhlasilo změnu správní praxe
- ▶ Přehled našich plánovaných seminářů

BDO V ČESKU

- ▶ Audit, daně, účetnictví & mzdové poradenství, právo, IT a znalectví
- ▶ Více než 500 odborníků
- ▶ 58 certifikovaných daňových poradců, 36 certifikovaných auditorů, 7 certifikovaných znaleckých expertů, 8 advokátů
- ▶ 6 kanceláří v České republice

a zvýšit tak odolnost své firmy.

Přeji Vám zajímavé čtení a nám všem pak držím palce a přeji, abychom zůstali optimističtí. Každá krize jednou skončí a abychom ji zvládli, je třeba nezapomínat na pozitivní emoce, které nám pomohou udržet si životní rovnováhu. Pro někoho zdrojem takových emocí mohou být koníčky, přátelé, rodina, pro jiného pak práce, která přináší pocit seberealizace, rituálů, ale mnohdy také potřebných změn, bez nichž by život nedával smysl.

Lenka Lopatová
Partner

NOVÁ SMĚRNICE O PŘEVODNÍCH CENÁCH

Uplynuly již více než tři měsíce, co OECD vydalo nové znění Směrnice o převodních cenách. V čem se znění Směrnice změnilo oproti poslední aktualizaci z roku 2017?

Generální finanční ředitelství zveřejnilo informaci, dle které lze nejdůležitější změny shrnout do těchto tří bodů:

- ▶ Revize metody profit split včetně přílohy obsahující příklady aplikace této metody
- ▶ Nová Kapitola X obsahující pokyny k převodním cenám v oblasti finančních transakcí
- ▶ Nová příloha ke Kapitole VI týkající se aplikace přístupu k obtížně ocenitelným nehmotným aktivům

Považuji za důležité se s těmito změnami seznámit blíže, a to zvláště u českých entit, které byly nadnárodní skupinou pověřeny, aby se zabývaly výzkumem a vývojem nových nehmotných aktiv, či poskytují jimi vytvořená nehmotná aktiva k dalšímu využití v rámci skupiny. U takových společností by metoda profit split mohla být vhodnou metodou, jak stanovit cenu v transakcích se spojenými osobami.

Revize metody profit split

Cílem metody profit split je rozdělit zisk mezi entity zúčastněné na transakci takovým způsobem, který by co nejspravedlivěji reflektoval přidanou hodnotu, s jakou každá z nich přispěla k dosažení společného cíle. Není bez významu, že stejným způsobem, jakým je možno metodu profit split použít pro rozdělení zisků, lze aplikovat na rozdělení ztrát.

Směrnice přitom neobsahuje žádná normativní pravidla pomáhající identifikovat případy, pro něž je použití metody profit split nevhodnější.

Výhodou metody profit split je možnost vyřešit případy, kdy každá ze stran účastnících se transakce přispívá k transakci jedinečným

a hodnotným způsobem. Omezením pro využití této metody pak může být fakt, že k jejímu použití je nezbytné znát konsolidovaný výsledek celé transakce. V řadě případů bývá obtížné z účetních evidencí vedených dle rozdílných legislativních předpisů získat údaje o nákladech a výnosech vynaložených všemi entitami zúčastněnými na transakcích vedoucích ke společnému cíli takovým způsobem, který by umožnil dostatečně spolehlivě identifikovat zisk, jenž má být rozdělen jako odměna za vykonávané funkce a zapojená aktiva.

Příkladem klíče, který může být použit pro účely rozdělení zisku, je dle Směrnice čas strávený zkušenými odbornými pracovníky na transakci, jejímž výsledkem má být jedinečné nehmotné aktivum. To však za předpokladu, že je zde lineární závislost mezi množstvím tohoto efektivně stráveného času a hodnotou vyvíjeného aktiva. S touto problematikou úzce souvisí rovněž nová příloha Směrnice, týkající se přístupu k obtížně ocenitelným aktivům.

K tomu, aby metoda profit split mohla být využita efektivně, je zapotřebí smluvních ujednání, která definují pravidla, podle kterých bude zisk rozdělen, jakož i doba platnosti těchto pravidel. A právě na písemná smluvní ujednání jasně definující nastavená pravidla pro stanovení cen mezi spojenými osobami se v praxi často zapomíná. Absence písemných smluvních ujednání bývá příčinou důkazní nouze v případech zahájení daňové kontroly, která může vyústit až v dodatečné doměření daně.

Nová Kapitola X Směrnice

Nové Kapitole X Směrnice obsahující pokyny v oblasti finančních transakcí by měly věnovat pozornost zejména české entity, které čerpají výhody vnitroskupinového financování, jakým je cash pooling. Kapitola X obsahuje popis přísnějších pravidel testů finančních nákladů a výnosů vázaných ke krátkodobým vnitroskupinovým finančním transakcím.

Právě krátkodobost je u cash poolingových transakcí podstatná. Pro testy výše úroků souvisejících s cash poolingovými transakcemi mohou být využity průměrné úrokové sazby, za které si banky v České republice navzájem půjčují peníze na mezibankovním trhu. Takovou sazbou je například 3M PRIBOR.

Vyhodnocení výsledků testů vychází z okolností, za kterých byla finanční transakce sjednána. V případě cash poolingů je zohledněna snaha o synergické využití peněžních prostředků ve skupině, kdy jednou z hlavních výhod je snadný přístup ke zdroji financování. Za tržně obvyklé nastavení úrokové sazby odborná veřejnost považuje situaci, kdy úroková sazba cashpoolingového dlužníka není vyšší než sazba, jaká by byla sjednána s bankovní institucí. Sazba cashpoolingového věřitele by naopak měla být vyšší, než jakou by za poskytnuté prostředky nabídla banka.¹ V opačném případě by využití cash poolingů nepřinášelo všem zúčastněným entitám včetně entity odpovědné za vedení master účtu očekávanou výhodu/odměnu. Výše úroku je v tržním prostředí dána



FORBES ČESKO: ČESKÁ VÁLKA O LIDI

Rozhovor s Miroslavem Jandečkou a Onřejem Šnejdarem

VÍCE INFORMACÍ

dohodou dvou stran, která mimo jiné odráží riziko platební neschopnosti dlužníka. O tuto rizikovou přírůžku je navýšena sazba, za kterou banka získává depozitum na mezibankovním trhu. Dle predikce ČNB zveřejněné dne 5. května 2022 by tříměsíční sazba PRIBOR mohla v roce 2022 dosáhnout hranice 7 %. **V případě nastavení úroků u vnitroskupinových finančních transakcí, jako je cash pooling, je nezbytné sledovat rychle se měnící sazby na mezibankovním trhu.**

Cash poolingové operace mohou podléhat povinnému vykazování, jehož rozsah ČNB stanoví vyhláškou.² Tato povinnost se může týkat například společností, u kterých roční objem finančních úvěrů poskytnutých nebo přijatých ve vztahu k zahraničí ke konci kalendářního roku dosáhne 100 mil. Kč.³

Lenka Lopatová

lenka.lopatova@bdo.cz

1 e-Bulletin Komory daňových poradců 5/2022

2 Vyhláška 235/2013 Sb.

3 Zákon č. 219/1995 Sb.

JSTE PŘIPRAVENI ZVLÁDAT RIZIKA SPOJENÁ S RŮSTEM PLATEBNÍ NESCHOPNOSTI VAŠICH ZÁKAZNÍKŮ?

Extrémní tlak současných událostí na firmy významně zvyšuje pravděpodobnost, že některé firmy nebudou schopny dostát svým závazkům. K finančnímu zdraví firem nepřispívá zejména prudký nárůst cen vstupů (meziroční nárůst inflace o 12,7 % v březnu 2022), zpomalující se tempo růstu české ekonomiky (predikce růstu pouze o 1,2 % v r. 2022), rekordní ceny energií a paliv, prudký růst cen vstupních materiálů na komoditních trzích a jejich nedostatek ať už z důvodů ekonomických dopadů pandemie COVID -19, nebo nepredikovatelného vývoje vojenského konfliktu na Ukrajině. V tomto kontextu mnohé společnosti ovlivní i faktická nemožnost splácení půjček, které jsou zajištěny z COVID mechanismů (u některých nastane splatnost v průběhu roku 2023).

Situace zatím není z pohledu současných statistik dramatická, nicméně lze předpokládat významný růst platební neschopnosti v průběhu roku 2022 a 2023. Za první čtvrtletí letošního roku bylo podáno 286 insolvenčních návrhů obchodních společností (o 6 % více než ve srovnatelném období minulého roku) a 1435 insolvenčních návrhů podnikajících fyzických osob. Některé pojišťovny očekávají významný meziroční nárůst insolvencí v průběhu tohoto roku a to až o 30 %.

Průzkumy pojišťovacích společností indikují vyšší podíl nesplacených faktur. Z údajů pojišťoven pohledávek také vyplývá, že z pohledávky po splatnosti déle než 90 dní je obvykle uhrazena pouze nízká část.

Pro věřitele je klíčová včasná identifikace problému a adekvátní reakce vůči dlužníkovi. Úspěšnost vymáhání pohledávek se často odvíjí od toho, jak dlouhá doba uplynula od data splatnosti pohledávky.

Níže uvádíme jednoduché principy, které významně přispívají k řádné správě pohledávek pomocí vnitřofiremních procesů. Tyto principy je vhodné v rámci firmy formalizovat např. formou interní směrnice.

Hodnocení bonity odběratelů

- ▶ Věnujte čas prověření finanční stability potenciálních obchodních partnerů dříve, než se zavážete k dodání objednávky.
- ▶ Vytvořte spolupráci v rámci firmy mezi finančními specialisty a obchodníky při finalizaci obchodních podmínek.
- ▶ Nastavte vhodné platební podmínky a milníky plnění obchodního závazku tak, aby zohlednily identifikovaná rizika. Vhodné je např. rozdělit zakázku na dílčí části s postupnými platbami, zálohovými platbami, nákup částí vstupů na zakázku přímo v režii odběratele, využití bankovních záruk, záruky za platby ze strany třetí osoby, zajištění částí plateb zástavním právem na majetek apod.

Standardizace procesu řízení pohledávek po lhůtě splatnosti

- ▶ Stanovte hlavního koordinátora (credit & collection specialist/ manager) s vazbou na vedení firmy pro správu a vymáhání pohledávek, jehož prioritní agenda je správa a celková koordinace procesu vymáhání pohledávek, reporting apod.
- ▶ Rozdělte vymáhání pohledávek do několika eskalačních stupňů, např. první urgenci vymáhání realizuje obchodník / key account manager, v dalším stupni písemnou urgenci realizuje koordinátor a třetí stupeň je řešen ve spolupráci s právním specialistou.
- ▶ Standardizujte používané dokumenty, resp. vzory pro písemnou komunikaci, dále je vhodné nastavit pravidelné termíny pro kontrolu stavu pohledávek, rozesílání urgencí a koordinaci kritických případů.

Řádně vedená evidence pohledávek

- ▶ Udržujte precizní evidenci pohledávek. V případě vymáhání pohledávek musíte doložit nejen výši pohledávky, ale také dokumenty dokládající oprávněnost pohledávky (smlouvy, dodací listy, aj.).
- ▶ Nastavte pravidelný reporting pohledávek, ve kterém budou zvýrazněny pohledávky po splatnosti s jasnou signalizující případných rizik. Tento report musí být dostupný obchodníkům, key account managerům apod.

Včasné řešení kritických případů

- ▶ Vymáhejte pohledávky po splatnosti již v rané fázi bez odkladu. Vymáhání můžete postupně eskalovat od upomínky, uznání dluhu odběratele vůči vaší společnosti, uplatnění smluvní pokuty za zpožděnou platbu, podmínění další dodávky úhradou (pokud to smlouvy umožňuje), návrhu splátkového kalendáře aj.
- ▶ Požadujte zajištění pohledávek po splatnosti např. ručení za závazky třetí osobou (např. sesterskou společností, mateřskou společností), zajištění zástavním právem k majetku společnosti (může se jednat o věc movitou, nemovitou, patent, pohledávku, aj.), či zajištění formou směny s doložkou o přímé vykonatelnosti.
- ▶ Konzultujte zavčas kritické případy se specialisty, kteří budou kompetentní k řízení rizik v procesu vymáhání vašich pohledávek soudní či mimosoudní cestou.

Současné ekonomické klima s sebou přináší vyšší rizika platební neschopnosti firem, na které přímo či nepřímo dopadají prudké zvyšování cen vstupů. Pro tyto situace je vhodné posilnit procesy řízení pohledávek.

Kamil Vaniš

kamil.vanis@bdo.cz

LIMIT ÚROKU Z PRODLENÍ, O KTERÉM NIKDO NEVĚDĚL

Úrok z prodlení, příslušenství daně, zákonná sankce postihující všechny, kteří svou daňovou povinnost nesplní včas. Úrok z prodlení hraje svou neoddiskutovatelnou roli rovněž v případě dodatečného doměření daně správcem daně. Doba prodlení se totiž počítá od tzv. původního dne splatnosti daně, tj. ode dne, kdy uplynula lhůta pro podání daňového přiznání za dané zdaňovací období, za které správce daně dan doměřuje. Názorně bude daňový subjekt u doměření daně z přidané hodnoty za zdaňovací období leden 2013 v prodlení od 25. února 2013, a to až do okamžiku, kdy dlužný doměrek uhradí.

Doba prodlení může v běžné situaci přesáhnout i šest či sedm let. Je to dáno tím, kdy a jak dlouho správce daně provádí daňovou kontrolu. Zpravidla zahájí daňovou kontrolu před uplynutím tří let od konce daného zdaňovacího období, kontrolu vede dva až tři roky. Následně daňový subjekt pokračuje odvoláním proti rozhodnutí o doměření daně, a až teprve poté ve většině případů přichází na řadu úhrada dlužného doměrku.

Výše úroku z prodlení, navázána rovněž na vývoj repo sazby, od roku 2011, tj. od účinnosti daňového řádu, doznala v zásadě pouze jednu parametrickou změnu, a to počínaje rokem 2021 se výše úroku snížila ze 14 % na 8 %.

Správce daně až donedávna vycházel z výše uvedených předpokladů, tj. pro výpočet úroku z prodlení určil délku prodlení a uplatnil patřičnou procentuální výši úroku. Jak se však ukázalo, u daní, jejichž původní den splatnosti připadl do období do 31. 12. 2014 tak správce daně měl zohlednit ještě jeden parametr – **limitaci maximální délky prodlení**.

V roce 2021 se Nejvyšší správní soud (rozsudkem sp. zn. 7 Afs 351/2019) zabýval mimo jiné právě tím, zda u daní, jejichž lhůta pro podání přiznání uplynula před koncem roku 2014 (tj. např. daň z příjmů za roky 2013 a starší, DPH za období listopad 2014 a starší), má být úrok z prodlení „zastropován“ dle tehdy platného zákona (§ 252 odst. 2 daňového řádu) **maximální délkou prodlení 5 let**. Dospěl přitom k závěru, že není právního důvodu, aby se na úrok z prodlení vztahující se k těmto daním předmětný limit nevztáhl.

Drobným historickým doplněním lze dodat, že ten samý limit prodlení obsahoval i zákon o správě daní a poplatků platný a účinný do 31. 12. 2010 (předchůdce daňového řádu).

Je až skoro s podivem, že se na zákonné „zastropování“ úroku z prodlení „přišlo“ až v roce 2021. Kdyby se Nejvyšší správní soud touto otázkou nezabýval, pravděpodobně by se o tomto limitu, který platil pouze do 31. 12. 2014 (novelou k 1. 1. 2015 byla tato část zákona vypuštěna), nikdy nikdo nedozvěděl.

Má pro nás závěr Nejvyššího správního soudu nějaký pozitivní

dopad, když se jedná o tak stará zdaňovací období? Může mít. Stále jsou v dnešní době v běhu řízení o těchto daních (byť např. ve fázi před správním soudem). Lhůta, po kterou je možné s výší úroků ještě něco dělat, je poměrně dlouhá (6 let).

Pakliže patříte mezi ty, kterým správce daně doměřil daň za některé z výše zmíněných zdaňovacích období, a délka prodlení činila více než 5 let, stále existuje reálná šance snížit výslednou výši úroku, a to třeba i o statisíce korun.

Vit Křivánek

vit.krivanek@bdolegal.cz

ZPĚTNÝ LEASING NENÍ DODÁNÍM ZBOŽÍ, GFŘ ODSOUHLASILO ZMĚNU SPRÁVNÍ PRAXE

Po třech letech od rozsudku Soudního dvora v případě Mydibel přestává daňová správa akceptovat historický výklad vztahující se ke zpětnému leasingu. Změna má daňový dopad jak na poskytovatele, tak na příjemce leasingu.

Za zpětný leasing je považována situace, kdy vlastník věci danou věc prodá leasingové společnosti, od které si tuto věc bude původní vlastník následně zpět pořizovat formou finančního leasingu, tedy ve splátkách se závěrečným odkupem po sjednané době. Správní praxí bylo před letošním dubnem považovat prodej mezi původním vlastníkem a leasingovou společností za dodání zboží, po kterém následovalo formální předání věci do užívání původnímu vlastníkovu od leasingové společnosti. Obojí bylo považováno za zdanitelné plnění v podobě dodání zboží. **Do této ustálené správní praxe zasáhl rozsudek v případě Mydibel, podle něhož prodej věci od vlastníka leasingové společnosti není dodáním zboží, protože věc zůstává v držení, a tedy i v ekonomickém vlastnictví původního plátce.** Leasingová společnost nezíská nákupem věc do svého ekonomického vlastnictví, ale pouze umožní prodávajícímu získat finanční prostředky. Z tohoto důvodu má daná transakce podle nedávného stanoviska českého Generálního finančního ředitelství charakter poskytnutí finanční služby na úrovni půjčky.

Vzhledem k tomu, že finanční služba je osvobozená od DPH bez nároku na odpočet, měla by pro probíhající zpětné leasingy změna zásadní dopad. Pokud prodej od vlastníka leasingové společnosti neměl být z pohledu DPH považován za dodání zboží, nemůže být za dodání zboží považovaný ani následný finanční leasing. A pokud ani jedna z transakcí není zdanitelným plněním, nemůže být ani u jednoho plnění uplatněn nárok na odpočet, byť by DPH bylo na daňovém dokladu uvedeno. A to už by byl citelný zásah do financí.

Generální finanční ředitelství naštěstí odsouhlasilo návrh předkladatelů koordinačního výboru, že **za finanční službu bude zpětný leasing považovaný až u smluv uzavřených po 29. březnu 2022**. U smluv



BUSINESS BREAKFAST: TREND MIGRACE ERP DO CLOUDU
 Ve spolupráci s **Amazon Web Services** a společností **Infor** jsme pro vás připravili Business breakfast na téma aktuálních trendů v oblasti IT.

VÍCE INFORMACÍ

uzavřených dříve bude možnost považovat obě dodání, tedy od původního vlastníka leasingové společnosti a od ní zpětný leasing původnímu vlastníkovu za zdanitelné dodání zboží, u kterého je nárok na odpočet. Podmínkou je, aby takto postupovaly obě smluvní strany.

Petr Vondraš
petr.vondras@bdo.cz

NEZAPOMEŇTE SI ZAPSAT DO KALENDÁŘE: PŘEHLED PLÁNOVANÝCH SEMINÁŘŮ A WEBINÁŘŮ

Připravili jsme pro vás školení na téma udržitelného podnikání, datové analytiky ve financích, nového daňové informační schránky DIS+ nebo změn v oblasti ochrany oznamovatelů. Semináře připravujeme online nebo také prezenčně.

Prohlédněte si aktuální nabídku seminářů BDO:

SEMINÁŘ: DATOVÁ ANALYTIKA VE FINANCÍCH

▶ 18. května 2022

Dnešní Business Intelligence nástroje mají široké využití v oblasti podnikových financí a přináší vysokou přidanou hodnotou pro celou společnost. Zveme vás na školení, kde vám ukážeme, jak efektivně naložit s velkým množstvím dat, popíšeme časté nedostatky a chyby, které brání plnému využití nástrojů Business Intelligence. Zaměříme se na možná řešení, jak vytvořit automatizovaný reporting a přehledové dashboardy pro vrcholové vedení bez rozsáhlých investic. Ukážeme na příkladech, jak spravovat podniková data a jak vytvořit výstižné výstupy, ve kterých se jednoduše vyznáte.

Přednášející

- Tomáš Kubiček, Partner
- Kamil Vaniš, Manager
- Tomáš Kyselý, Consultant

SEMINÁŘ: NOVINKY V OCHRANĚ OZNAMOVATELŮ: AKTUÁLNÍ RIZIKA A POVINNOSTI FIREM A VEŘEJNÉHO SEKTORU

▶ 1. června 2022

Zákon o ochraně oznamovatelů, který transponuje směrnici EU, měl nabýt účinnost 17. 12. 2021. Návrh zákona se ale nestihl projednat a směrnice tak nebyla implementována včas. Co to však znamená pro firmy a organizace? Na semináři navrhujeme efektivní řešení, jak tyto výzvy zvládnout a jak minimalizovat uvedená regulatorní a reputační rizika. Popíšeme také, jak nové povinnosti co nejlépe využít ve prospěch firmy nebo jak ochranu oznamovatelů propojit s existujícími rámci odpovědného podnikání (ESG).

Přednášející

- Stanislav Klika, Head of Risk Advisory Services

BUSINESS BREAKFAST: TREND MIGRACE ERP DO CLOUDU

▶ 22. června 2022

Ve spolupráci s Amazon Web Services a společností Infor jsme pro vás připravili Business breakfast na téma aktuálních trendů v oblasti IT. Společně probereme výhody i strasti, které umístění ERP systémů do cloudového prostředí přináší. Představíme vám řešení, jak minimalizovat rizika cloudového řešení, jak reagovat na hlavní obavy vedení, jak zajistit bezpečnost a agilitu softwaru. Shrňeme, na jaké faktory nezapomenout při rozhodování a jaké kritéria zvažovat při výběru ERP v Cloudu.

Přednášející

- Tomáš Kubiček, Partner
- Tibor Kolejak, Country Leader Amazon Web Services
- David Zeman, Sales Manager SEE Infor

SEMINÁŘ: UDRŽITELNÉ PODNIKÁNÍ, ESG STRATEGIE A ZELENÉ FINANCOVÁNÍ

▶ 23. června 2022

Zelená dohoda pro Evropu (Green Deal), Fit for 55, taxonomie, NFRD, CSRD, SFRD, ESG... Už jste tyto pojmy slyšeli, ale není vám jasné, co se za nimi skrývá? Chtěli byste se dozvědět, jak tyto nové povinnosti ovlivní vaše podnikání? Zajímá vás, jak z nich vytěžit maximální výhody pro váš byznys? Nebo byste jen chtěli podnikat zodpovědně a zvažujete, jaké přístupy zvolit? Zjistěte, jak si vaše firma stojí z hlediska udržitelných faktorů pomocí ESG ratingu.

Přednášející

- Lucie Johaníková, Partner
- Stanislav Klika, Head of Risk Advisory Services

Další události, které pořádáme s externími partnery, najdete na našem webu [ZDE](#). Na těchto stránkách se zároveň můžete zaregistrovat na semináře BDO, které jsme vám představili výše.